



MARKEDSDIALOG

v/ Inge Speiermann-Vognsen,
Markeds- og Innovationschef

KOMB:T

Kommunernes it-fællesskab

Attraktivitetsmodel for udbud i et leverandørperspektiv

$$\frac{\text{Indtjening} + \text{Teknologimatch} + \text{Konkurrence}}{\text{Forretningsomkostninger} + \text{Risiko}} = \text{Attraktivitet}$$

Nedenstående vægtningskriterier giver tilsammen attraktivitetsscoren for et givent projekt (inkl. omkostninger til at gennemføre tilbudsfasen).

- Indtjening - mulighederne for at tjene penge på kontrakten
- Teknologimatch - er den udbudte løsning baseret på kendt teknologi for leverandøren
- Konkurrence - muligheden for at vinde nye markedsandele eller vinde over konkurrerende leverandører
- Forretningsomkostninger - hvor meget koster det at producere udbuddet
- Risiko - hvor meget risiko er der indbygget i kontrakten

Leverandørerne vurderer løbende gennem hele udbudsprocessen projektets attraktivitet, hvilket er afgørende for en beslutning om hvorvidt der skal bydes og evt. trække tilbuddet under udbudsprocessen.

KOMBITs markedsdialog før udbud

- Vi sender vores kravspec. i høring for at få markeds input før udbud
- Høringen er en rigtig god mulighed for, at I kan sætte jer ind i materialet, men også en mulighed for at rådgive KOMBIT
- Vi bruger også markedsdialogerne løbende til at sikre os viden om markedet som helhed, og hvilke økonomiske drivere der kan til skønne eller fra holde jer fra at byde
- Jeres mulighed for at holde jer opdateret på hvad der sker i kommunerne på it-fronten



Barrierer for den gode markedsdialog

I KOMBIT har vi en hård skillelinje mellem at være rådgiver til KOMBIT eller være it-leverandør.

Den sondring kan virke begrænsende både for jer og os, men er præmissen.

Nogle mindre leverandører har ikke altid indsigt og forståelse for, at KOMBIT ikke køber it direkte til kommunerne, men alene indkøber via udbud.

Kommunemarkedet er ikke altid nemt at være ny i, men det gælder stort set for alle sektorerne.



Anbefalinger til aktørerne på markedet

Hold jeg orienteret på vores hjemmeside – her annoncerer vi udbud og markedsdialoger.

Brug muligheden for indflydelse ved at deltage i KOMBITs høringer før udbud.

Vi har endnu ikke tildelt en kontrakt til en leverandør, der ikke har deltaget i en forudgående markedsdialog med KOMBIT 😊

Booke et møde med mig, hvis I vil vide mere om vores Markedsdialog 😊 ISP@KOMBIT.dk

